

Unsere Leistungen im Überblick

Wir bieten Ihnen zum Themenpaket Bankgespräch folgende Leistung an:

- Erstellung von Unterlagen für die Bank
- Vorabtermin zur Vorbereitung auf einen Bankgespräch
- Übermittlung von Abschlussdaten an die Bank
- Begleitung beim Bankgespräch
- Analyse bestehender Finanzierungen und Prüfung alternativer Finanzierungsmöglichkeiten, z.B. bei Umschuldung
- Gutachten zur Vorfälligkeitsentschädigung
- Überblick zu auslaufenden Zinsbindungen und Entwicklung der Gesamtbelastung
- Liquiditätsvorschau
- Ratingvorbereitung



Kompetent ins Bankgespräch

Restriktive Kreditvergabe muss nicht sein

HARTELUNDMALLY
STEUERBERATUNGSGESELLSCHAFT

Weierplatz 5-7
66869 Kusel
Telefon: 06381/9 25 4- 0
Telefax: 06381/9 25 4 - 25
E-Mail: info@haertelundmally.de
Homepage: www.haertelundmally.de

HARTELUNDMALLY
STEUERBERATUNGSGESELLSCHAFT

Bankgespräche – mit Erfolg!

Sie müssen ein wichtiges Kreditgespräch mit Ihrer Bank führen? Bereiten Sie sich dafür optimal auf mögliche Fragen vor, um sich bzw. Ihr Unternehmen überzeugend präsentieren zu können.

Grundlage für ein erfolgreiches Bankgespräch ist die Aufbereitung der Jahresabschlusszahlen aus Sicht Ihrer jeweiligen Bank.

Als Ihr Steuerberater und kompetenter Ansprechpartner in Finanzfragen bieten wir Ihnen professionelle Unterstützung bei der Vorbereitung auf den Banktermin.



Vorteile, die sich lohnen

Sicherheit gewinnen

Aufgrund der identischen Informationsbasis wissen Sie bereits im Vorfeld, wie die Bank Ihr Unternehmen einschätzen wird.

Sie erkennen schnell die Stärken und Schwächen im Bezug auf die betriebswirtschaftliche Lage Ihres Unternehmens.

Zeit sparen

Wir übernehmen für Sie die Analyse Ihrer Unternehmensdaten und die professionelle Aufbereitung Ihrer Bankunterlagen.

Die elektronische Datenübermittlung beschleunigt zudem den Prozess bei der Kreditvergabe.

Beziehung zur Bank festigen

Intensive Zusammenarbeit mit der Bank positioniert Sie als vertrauenswürdigen Kunden gegenüber Ihrem Kreditinstitut.

Durch optimale Vorbereitung erreichen Sie Verhandlungsstärke und Kommunikation auf „Augenhöhe“.

Konditionen verbessern

Perfekt vorbereitete Verhandlungsgrundlagen erhöhen Ihre Chancen zur Kreditgewährung mit besseren Kreditkonditionen.

Damit schaffen Sie auch die Basis für erfolgreiche Nachverhandlungen bei bestehenden Krediten.



Wir bieten Ihnen Antwort auf folgende Fragen:

- Wie wird die Bank mein Unternehmen einschätzen?
- Wie kann ich mich optimal auf den Prozess einer Kreditvergabe vorbereiten?
- Wo stehe ich im Vergleich zu meinen Mitbewerbern? Gehöre ich zu den Besten?
- Wie stellt sich die finanzielle Situation meines Unternehmens dar?
- Habe ich eine optimale Finanzierung?
- Wie hoch ist die Wahrscheinlichkeit einer Insolvenz?

Bankenschema

Kennzahlen der Volks- und Raiffeisenbanken

Analysezeitraum	2005	2006	2007	2008	2009
Währung	Euro	Euro	Euro	Euro	Euro
RENTABILITÄT					
8101 Cash Flow/Umsatz	17,55	17,21	13,67	8,61	12,38
8102 Umsatzrentabilität	13,08	12,77	10,49	6,16	9,79
8103 Eigenkapitalrentabilität	44,69	36,51	32,55	19,06	24,15
8104 Gesamtkapitalrentabilität	17,23	19,27	18,17	14,87	16,12
8105 Zinsdeckung	385,58	307,79	477,32	166,27	536,41
8106 Tilgungsdauer (Jahre)	3,03	2,28	1,92	2,32	1,19
LIQUIDITÄT					
8201 Debitorenziel (Tage)	20,07	19,09	14,87	14,55	16,08
8202 Kreditorenziel (Tage)	40,55	36,07	25,54	24,35	27,28
8203 Umschlagshäufigkeit (Handel)	25,01	25,05	37,32	40,67	39,53
8204 Umschlagshäufigkeit (Industrie)	16,07	16,04	22,54	25,73	21,03
VERMÖGENS-, KAPITAL-, FINANZSTRUKTUR					
8301 Vermögensstruktur	88,13	86,59	85,98	83,74	79,04
8302 Eigenkapital-Quote	30,61	39,83	46,15	51,40	56,27
8303 Anlagendeckung	79,21	91,48	94,83	99,04	103,09